



分析

Michael Kim 对话 CM Murray 播客：创始人如何为律师事务所带来长期商业成功

2022 01 26

刊物: *律师事务所创始人对话*

从律所的目标和独特的商业模式，到律所战略和最终目标，高博金律师事务所联合创始人 Michael Kim 在 CM Murray 管理合伙人 Clare Murray 的播客系列律师事务所创始人对话中分享了他白手起家创设和建立律师事务所的经历。

“在我看来，作为律师事务所创始人需要关注的关键问题之一是，必须明确所建立和发展的律所是否坚持独立于成员的价值。”Kim 先生说道。他强调了以特定律师为中心的律所与有着独立于成员的不同价值主张的律所之间的差异。后一种律所才能够追求符合律所利益的长期战略和目标，而不是必须在短期内满足少数重要成员的需求。

以此为目标律所也能够在创始人离开后长久存续。Kim 先生表示，目标是使他本人“与业务无关且多余”。关键在于“招募与创始人同样或更有才华的人才，这正是我们一直努力做的事。”

[点击此处收听完整访谈。](#)