

分析



Gary Singer谈高博金如何解决“做大还是不做大”的问题

2019 12 5

刊物: *《美国律师》(The American Lawyer)*

高博金首席战略官Gary Singer最近做客《美国律师》，探讨法律行业在新一波重大整合与技术变革来临之际所面临的日益上升的“做大”的压力。

随着“大法律”变得更大、技术不断进步、替代服务提供商侵蚀行业的威胁，“做大”的压力比以往任何时候都大。然而，Singer先生以其管理咨询的背景解释说，高博金从“产品创新”的角度来看待规模问题，而不是为了追求规模而追求规模。

“我们希望继续向客户提供能满足其需求的、独一无二的产品和服务，”辛格说，“如果这意味着我们在这个过程中会经历规模的扩大，那就顺其自然吧。但我们真正的焦点仍然是我们孜孜以求地服务的细分市场。”

[点击此处阅读全文（需要订阅）。](#)