

分析



Alan Guy 与 LexisNexis 探讨计时收费制的衰微

2023 01 31

刊物: **LexisNexis**

律师事务所日益摒弃计时的客户收费制，而这种趋势可能还在加速。高博金律师事务所的承销与价值优化董事总经理 Alan Guy 负责诉讼融资与替代费用安排的承销、谈判和管理，他做客 LexisNexis 探讨上述领域所发生的变化。

越来越多的律师事务所开始提供替代收费安排。Guy 先生表示，当约定按照统一或固定费用计时，律师事务所往往会将计划外工作的风险纳入价格考量，而客户则希望获得相较于计时收费制的成本节约。他指出，富有成效的讨论应关注风险和价值，而非价格。“对于客户而言，他们可能认为需要花费 10 万美元或 100 万美元才能解决问题，同时也乐于支付这笔费用，即使这样会比按小时收费贵多了，”Guy 先生说道。

另一方面，仍有许多原因导致计时收费制不会彻底消失。例如，在有些时候，当需要支付紧急法律咨询的费用或解决须速战速决的问题时，计时收费制是最简单的方式。“从某种程度上来说，计时收费制会产生尽可能少的固定费用，所以人们常常会因为它比较简单而重新采取这种收费方式，”Guy 先生解释称。“很多时候，一旦你开始求助于律师，通常都是因为遇到了问题，而这些问题或多或少都有些时效性。”

[点击此处查看全文。](#)