

통찰력



“선택과 집중”: Michael Kim 변호사, 로펌 성공의 열쇠로서 차별화를 논하다

2021 07 23

출판물: *The American Lawyer*

코브레 & 김은 2020년에 두 자릿수 수익 성장률을 기록한 몇 안 되는 중간 규모의 Am Law 200 로펌입니다. 창립 파트너 Michael Kim 변호사는 The American Lawyer와의 대답에서 이러한 성공의 핵심요인을 논하였습니다.

코브레 & 김 출범 당시 이해 충돌에서 자유롭고 은행과 대립관계에 있다는 점에서 유일무이했습니다. 그러나 Kim 변호사가 설명하듯, “금융위기 이후로 시장도 많은 구조조정을 거친 결과 여러 로펌이 은행이나 기타 주요 금융기관과 대립관계에 서게 되었습니다. 적어도 뉴욕과 런던에서는 이 점은 이전 같은 차별화 요소는 아닙니다.”

그러나 코브레 & 김은 “선택과 집중을 상당히 신봉”한다고 Kim 변호사는 말합니다. 그리고 그 선택과 집중이란 국제 사기와 불법행위를 중심에 두고 다른 로펌에게 “친화적인 공동 변호인” 역할을 하는 실무입니다. “저희는 기본적으로 단일 메뉴만 판매하는 식당입니다. Katz’s Deli처럼 저희도 최고의 파스트라미 샌드위치를 팔죠. 누군가가 피자를 요청한다고 피자를 팔지는 않습니다.”

전체 기사는 여기에서 확인하실 수 있습니다(구독 필요).