

통찰력



CM Murray 팟캐스트에 출연한 Michael Kim, 로펌 창립자가 장기적 상업적 성공의 기반을 마련하는 법
논해

2022 01 26

출판물: *Law Firm Founder Conversations*

코브레 & 김 공동창립자 Michael Kim은 CM Murray 팟캐스트 시리즈 ‘로펌 창립자와의 대화(Law Firm Founder Conversations)’에 출연하여 CM Murray 상무 파트너 Clare Murray와의 대담에서 코브레 & 김의 목표와 독창적인 사업 모델부터 로펌 전략과 자신의 최종 목표까지, 로펌을 바닥부터 세운 자신의 경험을 공유하였습니다.

“로펌 창립자로서 제가 보기에 중요한 점이라면 구성원과 독립적으로 가치가 있는 사업을 세우고 또 향상하려는 뚜렷한 마음가짐입니다.” Kim 변호사는 이렇게 말하며 특정 변호사를 중심으로 한 사업과 구성원과 독립적으로 차별화된 가치를 제공하는 사업의 차이를 강조하였습니다. 후자를 추구하는 로펌이라면 단기적으로 소수 주요 인사의 요구를 충족하기보다는 로펌 자체의 이익을 위하여 장기적인 전략과 목표를 추구하게 됩니다.

이러한 목표를 설정한 로펌은 창립자의 참여기 이후에도 지속성을 띕니다. Kim 변호사는 “사업에 무관하고 불필요한” 존재가 되는 것이 목표라고 밝혔습니다. 핵심은 “창립자만큼이나, 아니면 창립자보다 더 뛰어난 인재로 사무실을 가득 채우는 것이며, 실제로 그러려고 계속 노력해 왔습니다.”

전체 인터뷰는 [여기에서](#) 들으실 수 있습니다.