

통찰력

**Gary Singer, 규모의 딜레마에 대한 코브레 & 김의 대응 설명**

2019 12 5

코브레 & 김 최고 전략 책임자인 Gary Singer는 최근 The American Lawyer와의 인터뷰에서 기술업계의 통합과 변화에 대응하여 규모의 압력에 직면한 법조 산업의 실태를 논하였습니다.

대형 로펌이 더욱 커지고, 기술은 발전하며, 기존 로펌과 경쟁하는 대안적 법조서비스 제공자의 위협이 가시화되면서 로펌도 규모를 키우라는 압력은 전에 없이 강해졌습니다. 그러나 경영 자문에 경험이 풍부한 Gary Singer씨의 설명에 따르면 코브레 & 김은 규모를 위한 규모 불리기보다는 ‘상품 혁신’에 초점을 맞추고 있습니다.

“고객의 필요에 부합하는 저희만의 제품과 서비스를 계속 제공하는 것이 저희의 목적입니다. 그 과정에서 규모가 커질 수도 있습니다. 그러나 저희는 목표로 삼은 틈새시장에 중점을 두고 있습니다.”라고 Gary Singer는 말했습니다.

전체 기사는 [여기](#)에서 확인하실 수 있습니다 (구독 필요).