



## 为您洗脱美国民事商业秘密盗窃索赔

以下是此系列文章的第一部分，此系列文章介绍了中国公司应该如何处理与美国公司有关的涉及于商业秘密盗用指控的复杂跨境争议。在这里，Kobre & Kim的中国和全球知识产权团队的精选成员讨论了发现自己被指控错误的公司的关键策略。

2019 10 21

在美国和中国之间正在进行的贸易战的背景下，商业秘密盗窃指控是美方当事人的一件“顺手拈来”的法律武器。考虑到两国不同的法律和文化规范，美国法院的民事商业秘密盗窃案件对于处于这些纠纷中被告地位的中国公司来说可能特别复杂且生死攸关。

9月下旬，美国司法部(DOJ)警告称，来自中国的商业秘密盗窃案件“正在增多”，这为美国实体“可能更愿意向执法部门报告”提供了一个可能的解释。有两个因素在起作用，一是DOJ的中国行动，它为美国企业对中国竞争对手提出商业秘密索赔增加了支持和资源；二是《捍卫商业秘密法》(DTSA)，自2016年通过以来，美国联邦法院受理的民事商业秘密案件增加了30%。

美国的这些民事索赔不会很快消失。面对利剑高悬的跨境诉讼，中国公司、其高管和法律顾问应该熟悉美国知识产权保护标准。

对中国公司来说，有几个策略可以削弱美国原告对商业秘密盗窃的指控：

### 清晰划分商业秘密与非商业秘密之间的界限。

商业秘密必须是公众或业内人士无法普遍知晓的信息。如果被告能够证明信息是公开的或在整个行业中广为人知的，其可以辩称该信息不构成商业秘密。

### 指出对方未能保护信息。

通过证明原告没有采取适当措施来保护其所认为的“商业秘密”的保密性，被告的抗辩将更有力。例如，被告可以指出员工没有接受保密培训，或者考虑员工是否被允许不受限制地访问“秘密”信息。

### 证明您的信息来源。

证明知识产权不是通过盗窃取得的，这是所有抗辩的关键。通过使用自己的文件、财务记录和电子记录，被告可以进行“独立开发”抗辩，表明其开发过程完全依赖自己的信息。此外，这种方法将赋予被告对法庭上使用的证据更多的控制权，并可能削弱原告的第三项必要证明。

### 突出您的安全招聘做法。

招聘新员工时保持谨慎对于防止和抗辩商业秘密盗窃指控至关重要。如果被告能说服法庭其采取了这类预防措施，即通过保密协议或任何其他方法来确保员工不传递知识产权，这将有助于建立被告的可信度。

鉴于当前的中美贸易纠纷，中国企业更有可能在美国法院面临商业秘密盗窃民事索赔指控。迎接这一挑战需要了解中美两国的信息保护标准。

## 关于高博金知识产权争议解决团队

高博金是一家专注于跨境争议解决与调查的全球律师事务所，我们经手的案件经常涉及欺诈和违法行为。我们的无冲突业务模式使我们能积极进取地为客户讼辩，即使在商业秘密案件中面对常见的全行业敌对时也是如此。

我们的知识产权和高科技诉讼团队了解通常作为这类纠纷争议焦点的复杂技术，并且十分擅长在美国法院和其他基于英国法律的司法辖区为复杂纠纷中代表客户讼辩。

高博金经常作为特别代理律师与其他律师事务所合作，在跨境政府执法诉讼中代表中国客户。我们的上海团队拥有一名司法部国家安全司前美国检察官，他是唯一的一名在中国执业的此类律师。团队还提供母语支持，包括普通话、广东话和上海话。